

КРАУДФАНДИНГ: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ

Сабанова М.М.¹, Виндижева А.Х.², Виндижев Т.Х.³

¹*Сабанова Мадина Миратовна - студентка института Права, Экономики и Финансов, Кабардино-Балкарского государственного университета им. Бербекова*

²*Виндижева Альбина Хасеновна - студентка института Права, Экономики и Финансов, Кабардино-Балкарского государственного университета им. Бербекова*

³*Виндижев Тимур Хасенович - студент института Архитектуры, Строительства и Дизайна, Кабардино-Балкарского государственного университета им. Бербекова
г. Нальчик, Российская Федерация*

Аннотация: актуальность механизма краудфандинга возрастает с каждым днём. Для успешной деятельности необходимо изучать преимущества и недостатки краудфандинга, а также учитывать риски, сопряжённые с ним.

Ключевые слова: краудфандинг, ценные бумаги, финансовый рынок, инвесторы, трансграничный риск, мошенничество, финансовая устойчивость.

CROWDFANDING: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Sabanova M.M.¹, Vindizheva A.H.², Vindizhev T.H.³

¹*Sabanova Madina Miratovna-student of the Institute of Law, Economics and Finance, Kabardino-Balkar state University named after Berbekov*

²*Vindizheva Albina Khasenovna-student of the Institute of Law, Economics and Finance, Kabardino-Balkar state University named after Berbekov*

³*Vindizhev Timur Hasenovich-student of the Institute of Architecture, Construction and Design, Kabardino-Balkar state University named after Berbekov
Nalchik, Russian Federation*

Abstract: The relevance of the crowdfunding mechanism is increasing every day. To be successful, it is necessary to study the advantages and disadvantages of crowdfunding, as well as take into account the risks associated with it.



Keywords: *crowdfunding, securities, financial market, investors, cross-border risk, fraud, financial stability.*

УДК 336.64

Рынок краудфандинга в России находится на начальной стадии становления и по сравнению с другими секторами финансового рынка не отличается большой капитализацией. Сектор краудфандинга также не развивается в контексте мировых цифр: по данным мегарегулятора, в 2019 году доля российского рынка краудфандинга составила 0,8% от мирового объема. При этом в 2020 году более 60% средств было привлечено через краудфандинг[5].

Большой интерес государства к данному механизму обусловлен несколькими причинами.

Во-первых, механизм краудфандинга все еще довольно новый и постоянно развивается. В этом контексте необходима постоянная бдительность правоохранительных органов для выработки необходимых регулирующих решений, которые, с одной стороны, определяют эффективность краудфандинга, а с другой - законность в этой области и стабильность финансовой системы.

Во-вторых, хотя в краудфандинговой сфере в настоящее время накапливаются относительно небольшие средства, абсолютные цифры капитализации этого рынка, тем не менее, значительны. Кроме того, нельзя забывать о большом потенциале роста рассматриваемого сектора финансового рынка. Таким образом, по имеющимся прогнозам, к 2026 году мировой рынок краудфандинга достигнет 39,8 млрд долларов [1].

В-третьих, одной из основных характеристик краудфандинга является его размер: соответствующие платформы пытаются объединить инвестиции неопределенного числа людей. Когда мы говорим о краудфандинге, мы имеем в виду, что участниками этих отношений в основном являются люди, не являющиеся квалифицированными инвесторами. Все это требует государственного надзора за индустрией краудфандинга для защиты законных прав и интересов потребителей финансовых услуг.



Международная организация комиссий по ценным бумагам (IOSCO) в отчете об исследовании финансовых технологий выделила ряд рисков, присущих различным финансовым платформам (включая краудфандинг). В частности, эти риски включают:

- риск нелегальной деятельности - тот факт, что платформы могут предлагать широкий спектр инструментов для инвесторов и что платформы получают компенсацию за свои услуги, может привести к тому, что платформы будут пересекать границу их лицензии и предоставлять соответствующие услуги в конкретные брокерские, дилерские, инвестиционные консалтинговые услуги;

- риск раскрытия информации - компании, выполняющие функции оператора платформы, на ранних этапах своего существования могут не иметь объективной возможности предоставить информацию о своем бизнес-плане и операциях из-за отсутствия полностью разработанных схем будущих операций или долгой истории требуется раскрыть больше информации ... Таким образом, инвестиционные предложения по займам P2P и платформам ECF могут содержать меньше деталей, чем информация о предложении ценных бумаг;

- трансграничный риск - в случае оказания услуг физическим и юридическим лицам с зарегистрированными офисами в нескольких правовых системах могут возникнуть проблемы при принятии решения о том, в соответствии с каким законом кредитор / инвестор может требовать компенсации за понесенные убытки;

- риск финансовой несостоятельности, мошенничества или злоупотреблений со стороны платформы - оператор инвестиционной платформы может либо не рассчитать сумму взятых на себя финансовых обязательств, либо стремиться напрямую обмануть потребителей финансовых услуг;

- риск мошенничества со стороны пользователей платформы - платформы, существующие в виде информационных систем в Интернете, их операторы не всегда могут правильно контролировать пользователей соответствующей платформы, что влечет за собой значительный риск для инвестора [2].



В то же время краудфандинг имеет неоспоримые преимущества. Он, в частности:

- предлагает малым и средним компаниям

доступ к дополнительному финансированию; - позволяет собирать средства для проектов, не нашедших поддержки

крупных инвесторов;

- позволяет инвестору самостоятельно выбрать объект инвестирования[4].

Эти преимущества интересны в основном инвесторам и людям, привлекающим инвестиции. В то же время наука подчеркивает преимущества краудфандинга для внешнего рынка. В частности, Д. Е. Гусева и Н. И. Малыхин отмечают, что краудфандинг обеспечивает:

- системная стабильность - распространение краудфандинговых платформ приведет к снижению концентрации капитала на финансовом рынке (основными игроками на котором являются банки), а, следовательно, к развитию конкуренции и повышению устойчивости весь финансовый рынок;

- более точные оценки экономических показателей - краудфандинговые платформы будут предоставлять более корректные значения цен и других финансовых показателей по реализуемым проектам;

- финансовая устойчивость экономики - малый и средний бизнес в основном зависит от банковского кредитования; во время экономических кризисов они практически полностью прекращают свою работу. Краудфандинг обеспечивает более стабильный доступ к инвестициям;

- экономия на посредниках - исключены дополнительные звенья инвестиционной цепочки, существует прямая связь между источником денег и лицом, привлекающим инвестиции;

- трансграничная экономия затрат: использование новейших финансовых технологий обеспечивает снижение стоимости привлечения инвестиций в случаях, когда и инвестор, и лицо, привлекающее инвестиции, находятся в разных юрисдикциях[3].



Таким образом, в связи с непродолжительным сроком существования обсуждаемого механизма эффективные механизмы правового регулирования краудфандинговой деятельности до сих пор не созданы. В ходе осуществления данной деятельности необходимо в полной мере учитывать риски, присущие данному виду деятельности.

Список литературы

1. Развитие альтернативных механизмов инвестирования: прямые инвестиции и краудфандинг : доклад / Банк России. Август 2020 // URL: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/112055/Consultation_Paper_200811.pdf (дата обращения: 01.08.2021)
2. Paper_200811.pdf (дата обращения: 01.08.2021)
3. IOSCO Research Report on Financial Technologies (Fintech). February 2017 // URL: <https://www.iosco.org/library/pubdocs/pdf/IOSCOPD554.pdf> (дата обращения: 01.08.2021).
4. Гусева Д. Е., Малыхин Н. И. Краудфандинг: сущность, преимущества и риски // Экономика и управление народным хозяйством. Серия : Экономика и право. 2014. No 9–10. С. 30–34.
5. Папаскуа Г. Т. Краудфандинг: понятие, виды и риски // Актуальные проблемы российского права. — 2021. — Т. 16. — No 7. — С. 77–85. — DOI: 10.17803/1994-1471.2021.128.7.077-085.
6. Зубков И., Швабауэр Н. Объем рынка краудфандинга превысил 7 млрд рублей // РГ. 2021. N 36.

