

МИРОВОЙ ОПЫТ ПРИСОЕДИНЕНИЯ СТРАН В ВТО

Чарыева О.А.¹, Айназаров А.А.²

¹Чарыева Оразджемал Атаджановна - старший преподаватель кафедры «Мировая экономика» Туркменского государственного института экономики и управления

²Айназаров Айназар Аннагурбанович - преподаватель кафедры «Мировая экономика» Туркменского государственного института экономики и управления

г. Ашгабад, Туркменстан

Аннотация: в статье рассказывается о опыт стран мира по выступлению в ВТО и его последствия. В статье также обсуждается рост международной торговли.

Ключевые слова: Всемирная торговая организация, экономика, тариф, торговля.

WORLD EXPERIENCE IN WTO ACCESSION

Charyeva O.A.¹, Ainazarov A.A.²

¹Charyeva Orazdzhemal Atajanovna - Senior Lecturer of the Department of World Economy, Turkmen State Institute of Economics and Management

²Ainazarov Ainazar Annagurbanovich - Lecturer of the Department of World Economy, Turkmen State Institute of Economics and Management

Ashgabat, Turkmenistan

Abstract: the article discusses the experience of the WTO countries and their consequences. The article also discusses the growth of international trade.

Keywords: World Trade Organization, economy, rates, trade.

УДК 338.48

Одна из основных целей ВТО (Всемирная торговая организация) - снижение или отмена тарифов и устранение других торговых барьеров. Для этого велись двусторонние и многосторонние переговоры. Двусторонние тарифные переговоры в рамках присоединения страны к ВТО существенно отличаются от тарифных переговоров между странами-членами организации. В



первую очередь, страны-кандидаты ожидают одностороннего облегчения при вступлении в ВТО.

Такие преимущества можно рассматривать как уникальную плату за вступление в организацию.

Во-вторых, в стране, которая является членом ВТО, существуют требования, которые не регулируются правилами ВТО.

Например, государства-члены ВТО могут потребовать, чтобы тарифы облагались стопроцентным тарифом, с использованием только платы за пропаганду и взноса с нулевой суммой.

В соглашении ВТО нет положения, определяющего конкретный уровень тарифных преференций для отдельных государств-членов.

Дешевые факторы производства и дешевая валюта позволили Китаю успешно устранить торговые барьеры.

К моменту вступления в ВТО Китаю удалось добиться высоких тарифов - в среднем более 10%. Затем он умело сыграл роль в стимулировании народного хозяйства. Китай стал предметом петиций США и ЕС, поскольку его обязательства по членству в ВТО постоянно нарушаются китайским правительством. В результате Китай смог увеличить объем торговли в 6 раз при сохранении относительно положительного баланса между экспортом и импортом в контексте стабильности своей отраслевой структуры. Со вступлением в ВТО китайская экономика выиграла: новые рабочие места были созданы за счет притока иностранного капитала, а национальная промышленность в полной мере воспользовалась тем фактом, что дешевизна ресурсов продолжает индустриализироваться, а экспорт из других стран к миру. ВВП на душу населения вырос почти втрое.

Индустриализироваться, а экспорт из других стран к миру. ВВП на душу населения вырос почти втрое.

Однако некоторые секторы китайской экономики пострадали.



Первые результаты по сельскому хозяйству были плохими: большинство пыльных хозяйств были уязвимы для слабой конкуренции по сравнению с другой сельскохозяйственной продукцией.

Но фермеры, отрезанные от источников дохода, нашли работу в быстрорастущем промышленном производстве. Рост безработицы в сельскохозяйственном секторе в целом соответствовал урбанизации и индустриализации страны.

Китайское правительство нельзя недооценивать при всех благоприятных внешних и внутренних условиях, которые способствуют успешному использованию интересов Китая в сотрудничестве с ВТО: быстрое развитие внешней торговли Китая является результатом тщательного управления потоками иностранного капитала и сбалансированного управления иностранными капиталами, капитал, удержание курса.

Уровень тарифов зависит от результатов переговоров между странами-членами ВТО и странами-членами. Страны также принимают во внимание вклады других государств-членов Организации, которые имеют аналогичный экономический рост и условия жизни, при решении тарифных вопросов. Переходный период, направленный на снижение тарифов, позволяет стране, вступающей в ВТО, постепенно снижать тарифы в течение нескольких лет (5 и более).

Это позволяет производителям подготовиться к снижению тарифов.

Согласование сроков такого перехода также является предметом переговоров. Например, Болгария, вступившая в ВТО в 1996 году, I согласилась продлить переходный период до 5,10 и 15 лет, чтобы завершить снижение тарифов на многие товары, включенные в список льгот. Эквадор согласился на пяти летний договор, а Панама - на 15 лет на реализацию результатов переговоров.

У каждой стороны свои цели на которые имеют аналогичный экономический рост и условия жизни, при решении тарифных вопросов. Переходный период, направленный на снижение тарифов, позволяет стране,



вступающей в ВТО, постепенно снижать тарифы в течение нескольких лет (5 и более).

Это позволяет производителям подготовиться к снижению тарифов.

Согласование сроков такого перехода также является предметом переговоров. Например, Болгария, вступившая в ВТО в 1996 году, согласилась продлить переходный период до 5, 10 и 15 лет, чтобы завершить снижение тарифов на многие товары, включенные в список льгот. Эквадор согласился на пятилетний договор, а Панама - на 15 лет на реализацию результатов переговоров.

Либерализация международной торговли позволяет странам концентрировать свой экономический потенциал в тех областях, где могут быть достигнуты более высокие результаты, что, в свою очередь, повышает эффективность использования национальных ресурсов. Вступление в ВТО и связанная с этим либерализация товарных и финансовых рынков, усиление взаимозависимости национальных экономик не имеют одинаковых результатов для отдельных стран.

Основные преимущества экономической либерализации достигаются наиболее развитыми странами мира. Для них членство в ВТО позволяет им расширять свое экономическое пространство.

Конкурентоспособны, в этом случае произошло по следующим причинам:

- От девальвации юаня: на момент вступления в ВТО юань обесценился на 53% по отношению к доллару США. Китайское правительство смогло поддерживать низкий обменный курс национальной валюты, несмотря на рост притока внешней торговли и иностранного капитала;

- стоимость рабочей силы: средняя заработная плата в Китае приближалась к 110 долларам, что примерно в 30 раз ниже, чем в США; - преобладание продукции в обрабатывающей промышленности: Китай на момент присоединения не экспортировал сырье, доля продукции в обрабатывающем секторе составляла более 40%; - Доступность ссуд: Что касается валютной



стабильности, размер долга национальных производителей составлял около 6% годовых [1].

Важным аспектом мандата, предоставленного ВТО, является сотрудничество с Международным валютным фондом и Всемирным банком для достижения большего взаимодействия в глобальной экономической политике. На совещании министров, которое проходило в Марракеше в апреле 1994 г была принята отдельная Декларация министров, в которой подчеркивалась важность этой задачи. Эта декларация признает взаимозависимость различных аспектов экономической политики и призывает ВТО развивать сотрудничество с международными организациями, которые занимаются валютными и финансовыми вопросами. Декларация также признает тот вклад, который вносит либерализация торговли в дальнейший рост и развитие мировой экономики. При этом либерализация рассматривается как важный элемент, значение которого все возрастает, успешной реализации программ корректировки экономического развития, которые реализуют в настоящее время многие страны-члены ВТО, хотя проведение в жизнь таких программ зачастую сопряжено со значительными социальными затратами в переходный период [2].

Помощь развивающимся странам и странам с переходной экономикой Секретариат ВТО, организует командирование специалистов, проводит различные семинары и оказывает практическую техническую помощь правительствам и их должностным лицам в проведении переговоров о присоединении, выполнении обязательств ВТО, а также содействует их эффективному участию в международных переговорах. Организуются различные курсы и программы индивидуальной помощи по конкретным направлениям деятельности ВТО, включая урегулирование споров и подготовку докладов о состоянии торговой политики. Более того, развивающиеся страны, прежде всего наименее развитые, получают помощь от организации, которая предоставляет им данные о торговле и тарифах,



которые касаются их собственных экспортных интересов и участия в работе органов ВТО.

Экономика некоторых государств, которая до их присоединения к ВТО, признавалась рядом крупнейших торговых партнеров, включая ЕС и США как «нерыночная», после вступления во Всемирную торговую организацию может изменить этот статус. Статус страны с «нерыночной экономикой» предполагает применение к ней иного, менее транспарентного и более дискриминационного торгового режима при определении антидемпинговых и других защитных мер, включая запрет на импорт товаров из этих стран. Такого рода проблемы возникали между ЕС и США с одной стороны и Россией – с другой. Соглашения ВТО не содержат четко выраженных требований к экономике участника ВТО как имеющей все черты и характерные особенности полноценной рыночной экономики. Поэтому членство в ВТО автоматически не переведет статус переходной экономики в статус рыночной экономики. Более того, в силу того, что статьи ГАТТ, относящиеся к антидемпингу, принимают за основу практику, а также нормы и правила национального законодательства, теоретически возможна парадоксальная ситуация, когда экономика стран, ставших членами ВТО, в антидемпинговых целях, будет признана рыночной [3].

Список литературы

1. Общедоступная многоязычная универсальная интернет-энциклопедия со свободным контентом. [Электронный ресурс] – URL: <https://ru.m.wikipedia.org> (Дата обращения: 24.02.21).
2. Комитет РСПП по интеграции, торгово-таможенной политике и ВТО. [Электронный ресурс] – URL: www.rgwto.com (Дата обращения: 24.02.21).
3. Разработчики: д-р Джаянта Рой и Джеф Райт, специалисты по торговым вопросам компании «Делойт Консалтинг»

